



TM

IDEAL
GLOBAL

PLAN DE COMPENSACIÓN



LIDERAZGO



EQUIPO



IMPACTO



INNOVACIÓN



ESTILO DE VIDA

BIENVENIDOS



Construir su futuro es gratificante. En **Ideal Global™** creemos que estamos destinados a cambiar la vida de las personas. Felicitaciones por unirse a nuestra misión de liberar el potencial dentro de cada uno de nuestros Distribuidores.

Esta guía está diseñada para ayudarlo a entender el potencial de ingresos.

BIENVENIDO A CASA

Participe en el Plan de Recompensas Financieras de **Ideal Global™** en cualquier nivel.

Usted decide el nivel de participación que desea desarrollar, desde ventas minoristas hasta la construcción de una organización de ventas, sujeto a los requisitos del Plan de Compensación.

NUESTRO MODELO DE NEGOCIO

Ideal Global™ es una empresa de venta directa que ofrece productos nutricionales y de bienestar. Las comisiones y bonos se generan exclusivamente a través de la venta de productos a clientes y del desempeño en liderazgo.

Creemos que cada individuo tiene potencial ilimitado que debe descubrir.

Nuestro modelo de ganancias Ideal permite a los Distribuidores beneficiarse de trece maneras.



- 1 VENTA DIRECTA
- 2 PROGRAMA DE LEALTAD A CLIENTES VIP
- 3 BONO DE CLIENTES VIP
- 4 BONOS DE INICIO
- 5 BONOS DE ACCIÓN RÁPIDA
- 6 COMISIONES DE EQUIPOS
- 7 BONO DE IGUALACIÓN
- 8 INCENTIVO DE ADQUISICIÓN DE CLIENTES
- 9 BONIFICACIONES DE AVANCE DE RANGO
- 10 BONO DE DESEMPEÑO Y LIDERAZGO
- 11 PROGRAMA DE LEALTAD A DISTRIBUIDORES
- 12 FONDO DE BONIFICACIÓN DE DIAMANTES
- 13 VIAJES DE INCENTIVO (TODOS LOS RANGOS) EXPERIENCIA DIAMANTES

Este Plan de Compensación ha sido desarrollado en alineación con las guías de la Comisión Federal de Comercio de los Estados Unidos (FTC), las regulaciones aplicables a suplementos alimenticios (FDA), los estándares de evaluación bancaria y las mejores prácticas de la Asociación de Venta Directa (DSA).

Los ingresos no se garantizan como salario y pueden variar según el esfuerzo, la constancia y el desempeño de cada Distribuidor Independiente. Las comisiones y bonos se generan a partir de ventas reales de productos y del desempeño individual.





FORMAR PARTE DE LA FAMILIA IDEAL



CLIENTES VIP

- Disfruta inscribiéndose gratis en el sitio web.
- Es elegible para recibir descuentos en productos.
- Hasta un 20% de descuento en compra de productos.
- Descuentos exclusivos y ofertas especiales.



DISTRIBUIDOR

- Comisiones y bonificaciones son por ventas verificadas de productos.
- Bonificaciones por miembros, clientes y desempeño de liderazgo.
- Acceso a precios preferenciales en los productos, paquetes y programas.
- Sitio web replicado diseñado profesionalmente para promocionar su negocio.
- Tienda de e-commerce con atención a clientes y miembros.
- Sistema integral de gestión de negocios, clientes y pedidos en línea.
- Recursos de marketing, herramientas, capacitaciones y acompañamiento continuo.

Puede ser un cliente VIP registrándose de forma gratuita en el sitio web de **Ideal Global™**.

O

Convertirse en distribuidor comprando su membresía anual de \$19.95*

* La membresía otorga acceso a la plataforma del negocio y a las herramientas operativas.

* No se generan comisiones ni bonos sobre el pago de la membresía.

DISTRIBUIDOR

- Persona / contratista independiente o entidad comercial, autorizado para promover los productos y desarrollar una organización de ventas, brindando apoyo y acompañamiento a otros Distribuidores Independientes.
- Puede ganar comisiones por las ventas de un equipo de personas con ideas afines que quieran vender productos a clientes y ayudar a otros a que se conviertan en distribuidores.

CLIENTE VIP

- Un Cliente VIP puede adquirir productos a precio preferencial exclusivamente para consumo personal.
- Los Clientes VIP no participan en el Plan de Compensación ni generan comisiones o bonos.

ESTADO ACTIVO

- Un Distribuidor Activo es aquel que genera un mínimo de **55CV** en volumen comisionable dentro de un mes calendario. Este volumen puede venir de **dos (2) clientes VIP**. Las compras personales no son obligatorias y puede destinarse al consumo personal o a la venta, según aplique.

ACTIVACIÓN DE BONIFICACIÓN DE COMISIÓN DE EQUIPO

- Para recibir comisiones de equipo, es necesario contar con al menos un miembro activo inscrito personalmente en el lado izquierdo y otro miembro activo inscrito personalmente en el lado derecho de su organización binaria. Asimismo, deberá completar el formulario de certificación de cumplimiento requerido.
- Las comisiones se basan en volumen de ventas, no en rangos. Calificará su rango según el volumen que genere su organización, sin necesidad de tener rangos inscritos directamente ubicados específicamente en cada lado del binario.

ACUMULACIÓN DE PUNTOS MENSUALES

- Los puntos pueden acumularse de forma continua, siempre que se cumplan los requisitos de, **activo y calificado** con un **distribuidor activo** en su **equipo izquierdo** y **uno activo** en su **equipo Derecho**.
- Los puntos no canjeados, se acumularán para ser usados en semanas posteriores.

BONOS / COMISIONES

- Las comisiones se pagan de forma semanal y mensual de la siguiente manera:
- Las comisiones semanales se generan de lunes a domingo y aparecen en su back office, el lunes siguiente para ser pagadas el viernes siguiente.
- Las transferencias/depositos bancarios en efectivos se permitirán solamente de lunes 8am a viernes 5pm hora local de LATAM.
- Las comisiones mensuales se generan a lo largo del mes calendario y aparecen en su oficina virtual del día 10 al 15 del mes siguiente. Aproximadamente 10-15 días después de haber culminado el mes.
- Las comisiones trimestrales se generan a lo largo de cada trimestre y aparecen en su oficina mes siguiente.

TIPOS DE VOLUMEN

CV: Volumen Comisionable (Residual)

PGV: Volumen de Grupo Personal (Volumen de tu descendencia/generaciones traído a partir de uno mismo - NO DERRAME)

TP: Travel Points (Puntos de Viajes)

* No se otorgan comisiones ni pagos únicamente por la afiliación o el reclutamiento de personas.



1 VENTA DIRECTA

EJEMPLO:

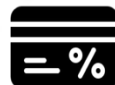
COMPRAS.....\$40
VENDES.....\$60
GANAS.....\$20



*Los resultados y márgenes pueden variar según las condiciones del mercado, descuentos, promociones y los costos de adquisición de clientes.

2 PROGRAMA DE LEALTAD A CLIENTES VIP

Clientes VIP compran y reciben descuentos por su volumen de compra.



1 Producto = 0% descuento por pedido
2-3 Productos = 15% descuento por pedido
4-6 Productos = 20% descuento por pedido

*Los niveles de descuento aplican únicamente a pedidos individuales. No existen requisitos mínimos de compra para mantenerse como cliente.

*Los Clientes VIP son consumidores finales y no están obligados a convertirse en distribuidores ni a participar en el Plan de Compensación.

3 BONO DE CLIENTES VIP

Los Distribuidores pueden promocionar su tienda en línea, los clientes que compran a través de la tienda en línea se convierten en **Clientes VIP** y ellos reciben descuentos. Usted gana el **50% del volumen comisionable (CV)*** de la primera compra del **Cliente VIP**.

Ejemplo:

Nuevo **Cliente VIP** ordena:

3 productos = 30CV (Volumen Comisionable)

Patrocinador: Gana **\$15*** = **50%** del Volumen comisionable (CV)* de la orden de los **Clientes VIP**.

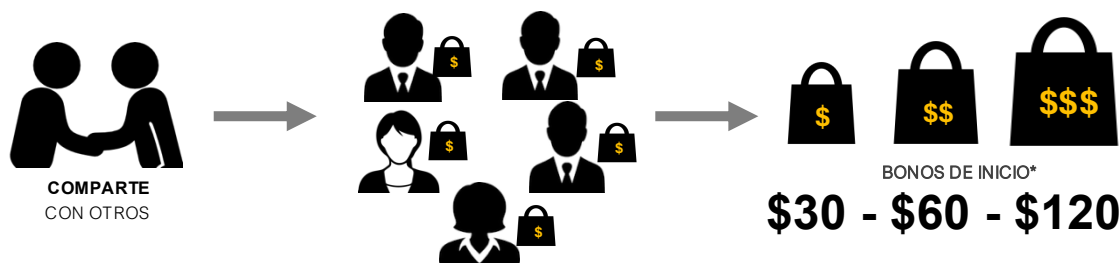


* No hay límites de la cantidad de Clientes VIP que se pueda tener.

* El volumen recurrente de siguientes ordenes de Clientes VIP, se agrega a la pima del equipo menor y se paga de acuerdo al rango y porcentaje en el Bono #6 de equipos)

4 BONOS DE INICIO

El Bono de Inicio es un incentivo introductorio de corto plazo, que se paga sobre el primer pedido de productos que califique, realizado por un Distribuidor recién inscrito.



* Los Bonos de Inicio no se pagan por el simple reclutamiento y se generan exclusivamente a partir de pedidos de productos que califiquen.

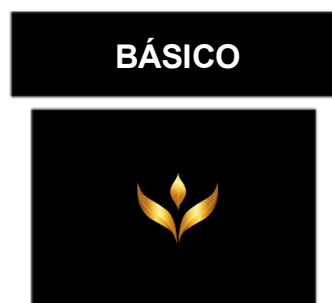
* Los Bonos de Inicio son incentivos de corto plazo pagados sobre pedidos de productos que califiquen y están sujetos a los requisitos del Plan de Compensación. No constituyen una garantía de ingresos futuros.

* Los ingresos a largo plazo se generan principalmente a través de ventas continuas a clientes.

* Los montos de los bonos pueden variar según los paquetes de productos y los criterios de calificación aplicables.

PAQUETES DE INICIO

BONOS DE INSCRIPCIÓN DE PRIMER PEDIDO DE PRODUCTOS QUE CALIFIQUE REALIZADO POR UN NUEVO DISTRIBUIDOR.



- PRECIO: **\$159.95*** (+ \$19.95 Membresía)
- 5 TRAVEL POINTS (TP)



- PRECIO: **\$295.95*** (+ \$19.95 Membresía)
- 10 TRAVEL POINTS (TP)



- PRECIO: **\$595.95***
- MEMBRESÍA INCLUIDA
- INCLUYE BENEFICIO PROMOCIONAL DE ACTIVACIÓN POR 2 MESES
- 20 TRAVEL POINTS (TP)

A los paquetes de Inicio, no se le han agregado el costo de impuesto ni envío ya que varía el cálculo de impuestos en las diferentes regiones y países. El precio final se reflejará en la página al realizar su orden.

Nota sobre Upgrades de Paquetes:

- El upgrade de paquete sólo podrá realizarse dentro de los primeros siete (7) días calendario desde la fecha de inscripción.
- El upgrade está permitido únicamente hacia el paquete máximo vigente. No se permiten upgrades intermedios.
- Para que el upgrade sea válido, el Distribuidor no debe haber incorporado a ningún nuevo Distribuidor durante ese período inicial. Una vez que se haya inscrito a un nuevo Distribuidor, no se permitirá realizar upgrade.
- En caso de realizarse un upgrade aprobado dentro del plazo establecido, no se generarán comisiones adicionales ni diferencias de bono para el patrocinador.
- La comisión inicial pagada se considera final y no estará sujeta a ajustes posteriores.

*La compra de un paquete de inscripción no constituye pago por rango ni el derecho a recibir compensación. Cualquier beneficio promocional temporal asociado al paquete se ofrece únicamente como un incentivo introductorio limitado y está sujeto a ventas verificadas de productos, a los requisitos de calificación mensual y a todos los demás términos aplicables del Plan de Compensación. Los ingresos no están garantizados.

BONOS DE INICIO

Bonos de inicio se pagan sobre el primer pedido calificado del nuevo inscrito.

5

BONO DE ACCIÓN RÁPIDA (AR)

Incorpora a **dos** Distribuidores en **7 Días** con pedidos calificados y pudiera calificar para un **bono EXTRA** de **ACCIÓN RÁPIDA**** desde **\$37 - \$75** hasta **\$150**.

PAQUETES	PUNTOS CV	COMISIÓN
BÁSICO	55 CV	\$30*
SMART	70 CV	\$60*
PRO	140 CV	\$120*

PAQUETES	B. INICIO	B. ACCIÓN R	B EQUIPO	POTENCIAL TOTAL
EJEMPLOS				
BÁSICO	\$30 X2 = \$60	+ \$37**	+	\$3.85 = \$100.00
SMART	\$60 X2 = \$120	+ \$75**	+	\$4.90 = \$199.90
PRO	\$120 X2 = \$240	+ \$150**	+	\$9.80 = \$399.80

* Los Bonos de Inicio no están disponibles en compras de membresía únicamente.

* Los Bonos de Inicio se limitan únicamente a la primera orden calificada y están sujetos a los requisitos aplicables del Plan de Compensación.

** Al incorporar a **dos** (2) Distribuidores **uno** (1) a **cada lado** del árbol binario, dentro de tus primeros **7 días**, es un bono **EXTRA** único.

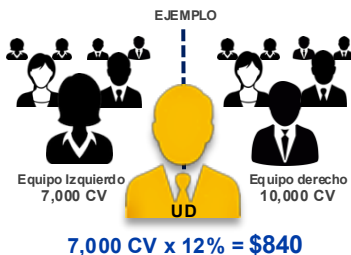
** El monto del **Bono de Acción Rápida (AR)** se determina según el paquete que usted seleccionó al momento de su registro.

** El bono **EXTRA** se calculará con base al **paquete de menor** valor adquirido por los dos (2) Distribuidores incorporados personalmente.

6 COMISIONES DE EQUIPO

%	RANGOS
20%	DIAMANTE ROYAL
20%	DIAMANTE PRESIDENCIAL
20%	TRIPLE DIAMANTE
20%	DOBLE DIAMANTE
18%	DIAMANTE
16%	ESMERALDA
15%	RUBÍ
13%	ZAFIRO
12%	ORO
10%	PLATA
8%	BRONCE
7%	EJECUTIVO

DOS EQUIPOS: UN EQUIPO DERECHO Y UN EQUIPO IZQUIERDO



* (Los 3.000 CV se transfieren para usarse la siguientes semanas). Te puedes apalancar del esfuerzo de todos en el equipo.

Cuando cuenta con un Distribuidor Activo inscrito personalmente en su equipo izquierdo y otro en su equipo derecho, y cada uno genera el volumen mensual requerido (**55 CV**), alcanzas el rango de **Ejecutivo**.

Una vez que alcanza el rango de **Ejecutivo**, puede calificar para recibir entre el **7%** y el **20%** (según su rango) del Volumen Comisionable (**CV**) generado en su equipo de menor volumen, de forma semanal.

El volumen adicional del equipo de mayor volumen que no haya sido pagado aún, se acumula y se transfiere a la semana siguiente, siempre que mantenga el rango de **Ejecutivo** o superior y su estatus **Activo**.

El volumen puede acumularse sin límite y los pagos de ambos equipos están sujetos a un tope máximo de **\$20,000 USD** por semana.

Uno de los beneficios de nuestro plan de recompensas es que los puntos NO utilizados se acumularán y NO se eliminan, mientras te mantengas **activo y **calificado** con un distribuidor activo en el equipo izquierdo y uno activo en el equipo derecho.

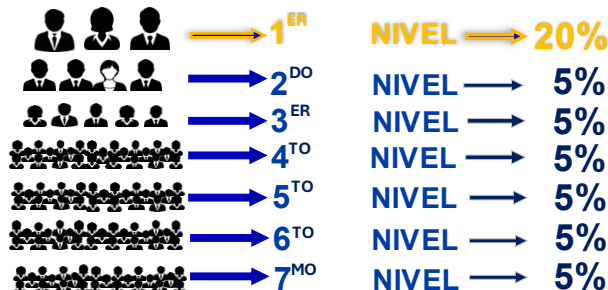
7 BONO DE IGUALACIÓN

IGUALACIÓN DE LIDERAZGO EN COMISIONES DEL EQUIPO

Los distribuidores calificados **Bronce** y superiores, pueden ser elegibles para recibir el Bono de Igualación de Liderazgo de hasta un **20%** en el primer nivel. Este Bono está disponible a través de múltiples niveles, recompensa el liderazgo y las ventas verificadas de productos, conforme a la estructura de niveles.

BONO DE IGUALACIÓN

- Bono escalonado basado en el volumen de las ventas dentro de tu organización.
- Aplica cuando a un Distribuidor es pagado en el rango de Bronce o superior.
- El bono de igualación se extiende más allá del primer nivel.
- Se le otorga un bono de igualación del 5% sobre las comisiones de equipo, generadas en su segundo, tercer, cuarto, quinto, sexto y séptimo nivel.

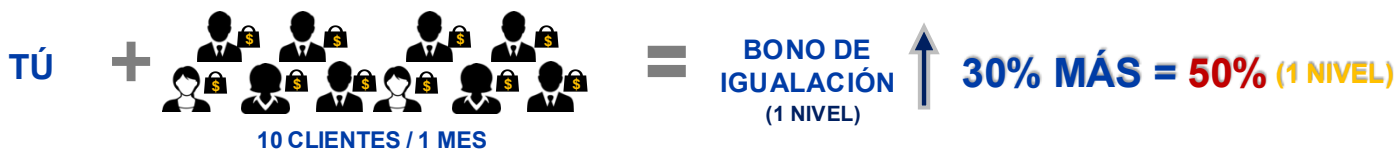


8 INCENTIVO DE ADQUISICIÓN DE CLIENTES

Cuando **5*** clientes VIP realicen pedidos de un mínimo de **55CV** en su sitio web replicado en un (1) mes calendario, su bono de igualación de **primer nivel** puede aumentar del **20% al 25%** para ese mes.



Cuando **10*** clientes VIP realicen pedidos de un mínimo de **55CV** en su sitio web replicado en un (1) mes calendario, su bono de igualación de primer nivel puede aumentar **al 50%** al haber alcanzado el rango de **Zafiro y superior** ese mes.



*El bono de igualación de 50% de primer nivel se paga al los rangos de **Zafiro** y **superior**.

*Mínimo 2 bolsas por Cliente para calificar como Cliente VIP.

9 BONIFICACIONES DE AVANCE DE RANGO

Los bonos por avance de rango comienzan en el Rango **Bronce**, con **\$100 USD**. A medida que avanza de rango, los montos aumentan y están sujetos a un tope máximo de **\$100,000 USD**. Los montos varían según el rango alcanzado y se pagan únicamente al verificarse el avance de rango y el cumplimiento de los requisitos.



LOGROS DE RANGOS RANGOS*

DIAMANTE ROYAL	\$ 100,000***
DIAMANTE PRESIDENCIAL.....	\$ 50,000***
TRIPLE DIAMANTE.....	\$ 20,000***
DOBLE DIAMANTE.....	\$ 5,000**
DIAMANTE.....	\$ 3,000*
ESMERALDA.....	\$ 1,000*
RUBI.....	\$ 800*
ZAFIRO.....	\$ 600*
ORO.....	\$ 400*
PLATA.....	\$ 200*
BRONCE.....	\$ 100*

* Bono avances de rango es único (1 sola vez)

* La calificación es a lo largo del mes calendario y las bonificaciones aparecen en su oficina virtual del día 10 al 15 del mes siguiente.

** Diamante y superior reciben su bono al haber mantenido su rango dos (2) meses consecutivos

*** Triple Diamante y superior se pagan en cuotas semanales, al haber mantenido su rango dos (2) meses consecutivos

10 BONOS DE DESEMPEÑO / ESTILO DE VIDA

En **Ideal Global™** reconocemos su desempeño mediante un bono mensual basado en desempeño, pagado conforme a lo establecido en el Plan de Compensación.

Una vez que alcanza el rango de **Oro** y continúa avanzando a rangos superiores, puede calificar para recibir el Bono por Desempeño en Liderazgo, con montos que van desde **\$250 USD** hasta **\$1,000 USD** por mes, según el rango calificado y sujeto a verificación por mantener su rango.



BONO DE ESTILO DE VIDA

DIAMANTE ROYAL	\$ 1,000*
PRESIDENCIAL DIAMOND.....	\$ 1,000*
TRIPLE DIAMANTE	\$ 1,000*
DOBLE DIAMANTE.....	\$ 1,000*
DIAMANTE.....	\$ 1,000*
ESMERALDA.....	\$ 500*
RUBÍ.....	\$ 400*
ZAFIRO.....	\$ 300*
ORO.....	\$ 250*

* El Bono de Desempeño se paga por mantener el rango alcanzado y se paga al 2do mes de haberlo logrado, ya que el 1er mes recibió el Bono de Avance de Rango.

* Si un distribuidor no cumple en 1 mes con el rango Oro o superior, puede volver a calificar el rango el próximo mes para obtener el Bono de Desempeño / Estilo de Vida.

* Este bono se calcula mensualmente, se pagaría entre el día 10-15 del mes siguiente.

11 PROGRAMA DE LEALTAD A DISTRIBUIDORES

Al mantenerse Activo con una orden personal de **55CV** mínimo, los Distribuidores recibirán un **descuento adicional del 10%** en sus pedidos mensuales, al estar inscritos en autoenvío, siempre y cuando su pedido de **Autoenvío** esté programado entre el día **1 y el día 15** de cada mes.

Además, transcurrido **tres(3) meses consecutivos Activo en autoenvío**, el Distribuidor recibirá **\$10** adicionales de descuento por cada mes en autoenvío, para un total de **\$30** en un cupón de descuento que podrá canjearse en un pedido manual/regular fuera del autoenvío.

EJEMPLO

10% DESCUENTO EN AUTOENVÍO



CUPÓN DE \$30 DE DESCUENTO

REQUISITOS

- Cada mes un pedido en autoenvío mínimo de **55CV**
- Cualquier rango puede beneficiarse del Programa de Lealtad.
- Autoenvío debe estar programado entre el día **1** y el día **15** de cada mes.
- Cupón de \$30 se entrega después de tres(3) meses consecutivos activo en autoenvío.

NOTA: Al estar en autoenvío por 3 meses consecutivos, los distribuidores formarán parte del **90 DAY CLUB** donde podrían beneficiarse de otros premios que se entregarán trimestralmente. (Los premios se anunciarán y pueden variar cada trimestre)

EJEMPLO:

Dos productos con el **10% de descuento** en **Autoenvío** quedaría en **55CV = aprox \$95**

*El valor de CV se presenta como ejemplo para fines de cálculo de descuentos.

12 FONDO DE BONIFICACIÓN DE DIAMANTES

BRILLA COMO DIAMANTE

Obtenga Acciones de Bonos en el pool de Diamantes trimestral según su desempeño y calificación.

El Pool de Bono Diamante se financia con hasta el **1%** del Volumen Comisionable (CV) global generado por ventas de productos cada trimestre. Este pool se distribuye entre los **Diamantes y superior** calificados en función de las Acciones de Bonos acumuladas durante el trimestre.

Cómo se acumulan Acciones de Bonos:

- Una (1) Acción de Bonos por cada mes calificado en el rango Diamante durante el trimestre.
- Una (1) Acción de Bonos por cada 100,000 PGV generado por su organización durante el trimestre.
- Dos (2) Acciones de Bonos por cada mes calificado en el rango Doble Diamante o superior.
- Una (1) Acción de Bonos por cada Distribuidor inscrito personalmente cuyo rango más alto alcanzado sea Diamante durante el trimestre.

REQUISITOS

Para participar en el Pool de Bono Diamante, debe cumplir con:

1. Contar con diez(10) Clientes VIP activos con compras verificadas de productos en cada mes del trimestre calificado.
2. Alcanzar y mantener el rango Diamante por al menos dos(2) meses durante el trimestre calificado.



Las imágenes son solo con fines ilustrativos y educativos.

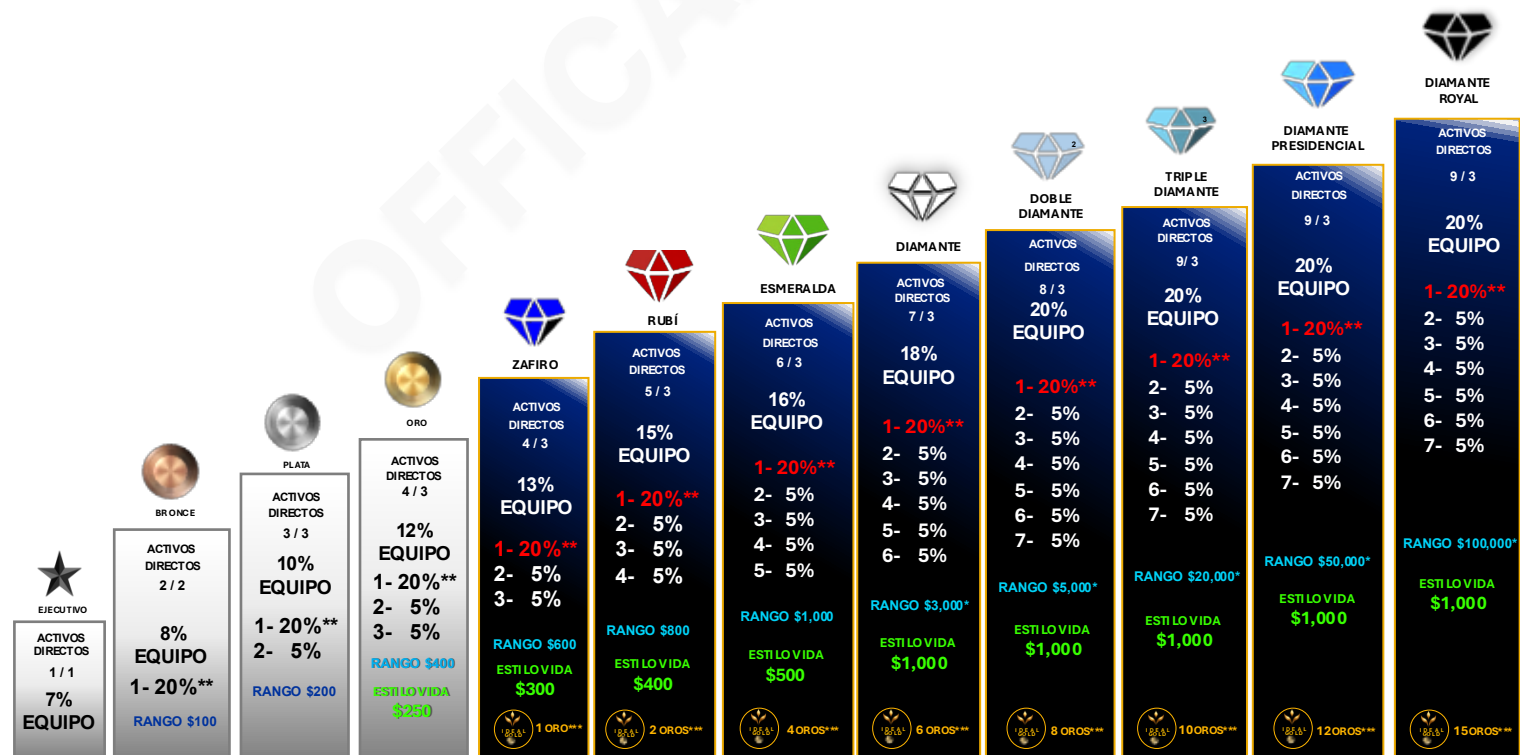
*La imagen de valor de acciones se presenta como ilustración y propósito educacional para fines de cálculo.

CALIFICACIÓN DE RANGOS

	ORDEN PERSONAL CV	DIRECTOS ACTIVOS IZQ / DER	VOLUMEN MENSUAL PGV EQUIPO MENOR	% RESIDUAL POR RANGOS	BONO AVANCE DE RANGO / 1ER MES	BONO DESEMPEÑO MENSUAL RANGO	GANANCIAS MÁXIMA BINARIA SEMANAL	REQUISITOS # LÍNEAS ORO	10% DESCUENTO AUTOENVIO MENSUAL
DISTRIBUIDOR	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	✓
EJECUTIVO	55 CV	1 / 1	N/A	7%	N/A	N/A	\$50	N/A	✓
BRONCE	55 CV	2 / 2	1,000 PGV	8%	\$100	N/A	\$100	N/A	✓
PLATA	55 CV	3 / 3	3,000 PGV	10%	\$200	N/A	\$250	N/A	✓
ORO	55 CV	4 / 3*	5,000 PGV	12%	\$400	\$250	\$500	N/A	✓
ZAFIRO	55 CV	4 / 3*	10,000 PGV	13%	\$600	\$300	\$1,000	1**	✓
RUBY	55 CV	5 / 3*	25,000 PGV	15%	\$800	\$400	\$2,000	2**	✓
ESMERALDA	55 CV	6 / 3*	50,000 PGV	16%	\$1,000	\$500	\$4,000	4**	✓
DIAMANTE	55 CV	7 / 3*	100,000 PGV	18%	\$3,000	\$1,000	\$10,000	6**	✓
DOBLE DIAMANTE	55 CV	8 / 3*	200,000 PGV	20%	\$5,000	\$1,000	\$15,000	8**	✓
TRIPLE DIAMANTE	55 CV	9 / 3*	300,000 PGV	20%	\$20,000	\$1,000	\$20,000	10**	✓
DIAMANTE PRESIDENCIAL	55 CV	9 / 3*	400,000 PGV	20%	\$50,000	\$1,000	\$20,000	12**	✓
DIAMANTE ROYAL	55 CV	9 / 3*	500,000 PGV	20%	\$100,000	\$1,000	\$20,000	15**	✓

*Para el rango ORO y superior, el número requerido de distribuidores activos es de 3 por pierna, puede cumplirse en cualquiera de las dos piernas (izquierda o derecha).

**Los distribuidores calificados con rango ORO deben estar dentro de la Línea de Patrocinio (Árbol de Inscripción). Pueden encontrarse en cualquier nivel dentro de la organización y no es necesario que sean inscritos personalmente ni que estén ubicados en una pierna específica.



El éxito en Ideal Global™ requiere esfuerzo, tiempo y dedicación. No todos los distribuidores obtendrán los mismos resultados.

* Los Bonos de Avance de Rangos de Diamante y superior reciben el Bono al haber mantenido su rango por dos (2) meses consecutivos y se pagarán en cuotas semanales.

** Los Bonos de Igualación de 1ros niveles van desde un 20%, 25% hasta 50% según los requisitos y explicación en el bono #8 (Adquisición de Clientes VIP).

*** Los requisitos de rangos ORO en la organización NO tiene que ser directos, ni ubicados estratégicamente. Y deben venir de sus líneas de patrocinios descendentes.

13 VIAJES DE INCENTIVO (TODOS LOS RANGOS) CENAS DE GALA, EXPERIENCIA DE DIAMANTES

En **Ideal Global™**, el liderazgo es el pasaporte que abre puertas... Y el mundo es el escenario que te espera.

Un estilo de vida viajando puede ser acerca de los destinos, pero con **IDEAL TRAVEL** se trata de lo que estás destinado a lograr.



Las imágenes son solo con fines ilustrativos y educativos.





GLOSARIO DE TERMINOLOGÍA

Activo: Un Distribuidor que cumple con el volumen mínimo mensual requerido de 55CV. Ese volumen puede usarse para ventas a clientes o uso personal, esa compra es opcional.

Distribuidor: Un contratista independiente autorizado para promocionar y vender productos de Ideal Global™.

- Puede incorporar a otros Distribuidores en Ideal Global™.
- Puede adquirir y atender Clientes Minoristas y Clientes VIP.
- Se registra en la base de datos con su propio ID de usuario.
- Puede calificar para recibir incentivos (viajes, promociones, etc.), conforme programas vigentes.

Compra Personal: Un pedido de productos para uso personal. Las compras personales son opcionales y no son obligatorias.

Volumen de equipos: Término utilizado para indicar que un Distribuidor puede acumular el Volumen Comisionable (CV) en ambos equipos, izquierdo y derecho. Representa el volumen comisionable total generado a partir de ventas verificadas de productos dentro de la organización del Distribuidor.

Volumen Comisionable (CV): Valor asignado utilizado exclusivamente para el cálculo de comisiones y bonos.

Línea Descendente (Downline):

Red de Distribuidores que forman parte de la organización de patrocinio e inscripción de un participante.

Existen dos (2) tipos de organizaciones:

1. Línea descendente por patrocinio (árbol de inscripción):

Incluye a todos los Distribuidores de primer nivel (primera línea) dentro del árbol de inscripción y a sus Distribuidores en niveles sucesivos, y así sucesivamente, hasta llegar al final del árbol de inscripción.

2. Línea descendente por colocación o derrame (placement / spillover):

Cada Distribuidor patrocina únicamente dos equipos (Izquierdo y/o Derecho), por lo que los nuevos Distribuidores se colocan en orden de llegada. Este sistema, también conocido como placement o spillover, fomenta el aprovechamiento del crecimiento y el trabajo en equipo entre los Distribuidores.

Diamantes:

Los bonos de avance de rangos de Diamante y superior reciben el bono al haber mantenido su rango por dos (2) meses consecutivos y se pagarán en cuotas semanales.

Ideal Global™ se reserva el derecho de asignar prospectos que se registren sin patrocinador a distribuidores activos dentro de la red con base en criterios de liderazgo, actividad y **ubicación geográfica**.

Línea ascendente: Línea ascendente de inscripción:

Distribuidores ubicados por encima del participante en el árbol de inscripción.

Patrocinador: Distribuidor que incorpora a otro en el árbol de Inscripción.

Equipo de Mayor volumen: El equipo izquierdo o derecho con el mayor CV en un período determinado.

Equipo de Menor Volumen: También conocida como pierna de pago, pudiera ser el equipo izquierdo o derecho con el menor CV en un período determinado.

Puntos de Lealtad (LP): Puntos generados por compras de Clientes VIP, utilizados para descuentos y cálculo de comisiones. No tienen valor en efectivo.

Clientes VIP: Consumidores finales que compran productos para uso personal y no participan en el Plan de Compensación.

Volumen de Clientes VIP (LP) El volumen de Clientes VIP se mide en Loyalty Points (LP) los cuales son equivalentes al Volumen comisionable (CV) para Distribuidores.

Calificado: Distribuidor activo que cumple los requisitos organizacionales basados en ventas verificadas y cuenta con **dos** Distribuidores inscritos personalmente, **uno** en el equipo izquierdo y **uno** en el derecho.

Rango: Título alcanzado por un Distribuidor según desempeño y volumen de ventas.

Precio de venta sugerido: Precio recomendado para la venta a clientes minoristas.

Semana: un período de comisión semanal comienza el lunes por la mañana a las 12:00 am. y finaliza el domingo siguiente por la noche a las 11:59 pm, hora del Pacífico.

Nota importante: Todos los distribuidores deben respetar el precio de venta sugerido para cada producto, según lo establecido por la empresa. Quienes vendan por debajo de ese precio recibirán una advertencia formal. En caso de reincidencia, la empresa podrá suspender o terminar la cuenta del Distribuidor. Esta medida es definitiva y busca proteger la integridad del negocio.

LO QUE DEBO SABER SI DECIDO PARTICIPAR

- No es necesario llenarse de compras de productos ni llevar inventario para comenzar.
- Puede desarrollar el negocio a tiempo parcial o completo, según tus objetivos.
- Los resultados dependen de su compromiso, esfuerzo y desarrollo de clientes.
- No se garantizan ingresos específicos.
- Las utilidades por ventas pueden variar según el producto y los costos asociados a su actividad.

PARA PARTICIPAR

Como Distribuidor de Ideal Global™, tiene tres(3) formas de participar:

- Consumir los productos adquiriéndolos a precio mayorista para uso personal.
- Generar utilidades por venta minorista al compartir y vender productos directamente a sus clientes o a través de su sitio web replicado.
- Desarrollar comisiones al alcanzar el volumen mensual de ventas a clientes y/o compras personales opcionales de equipos.

Nota sobre Upgrades de Paquete:

- El upgrade de paquete sólo podrá realizarse dentro de los primeros siete (7) días calendario desde la fecha de inscripción.
- El upgrade está permitido únicamente hacia el paquete máximo vigente. No se permiten upgrades intermedios.
- Para que el upgrade sea válido, el Distribuidor no debe haber incorporado a ningún nuevo Distribuidor durante ese período inicial. Una vez que se haya inscrito a un nuevo Distribuidor, no se permitirá realizar upgrade.
- En caso de realizarse un upgrade aprobado dentro del plazo establecido, no se generarán comisiones adicionales ni diferencias de bono para el patrocinador. La comisión inicial pagada se considera final y no estará sujeta a ajustes posteriores.

POLÍTICA DE PRECIO SUGERIDO DE VENTA

Ideal Global™ establece precios de referencia para sus productos, incluyendo precio para Distribuidores, Clientes VIP y Precio de Venta Sugerido al Público. Estos precios buscan proteger la integridad del mercado y la percepción de valor de la marca.

Aunque los Distribuidores actúan como contratistas independientes, se espera que comercialicen los productos de forma responsable y alineada con los precios sugeridos por la empresa. Ideal Global™ podrá emitir una advertencia formal si se detectan prácticas que devalúen significativamente el precio sugerido. En caso de reincidencia, la empresa se reserva el derecho de suspender o cancelar la cuenta del Distribuidor, conforme a sus políticas.

PARA GENERAR INGRESOS

Venta minorista:

- Genera utilidades al compartir y vender productos directamente a sus clientes.
- La utilidad proviene de la diferencia entre el precio mayorista y el precio de venta sugerido.
- El Kit de Inicio proporciona acceso a herramientas y recursos del negocio; no genera comisiones.

Comisiones:

- Las comisiones se generan exclusivamente a partir de ventas verificadas de productos.
- No se pagan comisiones por reclutamiento ni por la simple inscripción de personas.
- No puedes ganar dinero simplemente por reclutar a alguien.

Calificación Mensual

- Para mantener la elegibilidad para comisiones, el Distribuidor debe cumplir con el volumen mensual requerido de **55 CV**.
- Ese volumen puede venir de las ventas de Dos(2) Nuevos Clientes VIP por mes calendario o compras personales opcionales.

Descargo de responsabilidad:

Ideal Global™ No se garantizan ingresos. Las ganancias dependen del esfuerzo individual, el desarrollo de clientes, las condiciones del mercado y la actividad de ventas.

Ideal Global no garantiza ingresos ni resúmenes financieros. Consulte la Divulgación de Ingresos vigente para información adicional.

Estas declaraciones no han sido evaluadas por la Administración de Alimentos y Medicamentos. Este producto no está destinado a diagnosticar, tratar, curar o prevenir ninguna enfermedad.



Las imágenes son sólo con fines ilustrativos y educativos.

DECLARACIONES/DIVULGACIONES DE INGRESOS

Declaración de Ingresos No Garantizados

Ideal Global™ no garantiza ingresos, ni resultados financieros. Los ejemplos de ingresos incluidos en este documento tienen fines ilustrativos únicamente. La participación como Distribuidor Independiente no constituye una oportunidad de empleo ni implica salarios asegurados. Las ganancias dependen del esfuerzo individual, el desarrollo de clientes y las ventas verificadas de productos.

Prohibición de ingresos por Reclutamiento

La compensación de **Ideal Global™** se basa en la venta de productos. Los bonos de inicio se pagan sobre pedidos de productos que califiquen y no se otorgan por el simple reclutamiento, inscripción o patrocinio. Toda compensación se basa exclusivamente en la venta real de productos conforme al Plan de Compensación vigente.

Cláusula de No Promesa de Éxito

El desarrollo del negocio con **Ideal Global™** requiere tiempo, esfuerzo y dedicación. Los resultados individuales pueden variar, y no todos los distribuidores obtendrán los mismos resultados.

Responsabilidad del Distribuidor

Cada Distribuidor actúa como contratista independiente y es responsable de sus propios gastos operativos, obligaciones fiscales y cumplimiento de las leyes aplicables. **Ideal Global™** no asume dichas responsabilidades.

Advertencia sobre Ingresos Pasados o Proyecciones

Cualquier referencia a ingresos pasados, ejemplos o proyecciones no representa resultados típicos y no debe interpretarse como garantía de ingresos futuros.

No declaraciones ni afirmaciones Médicas

† Estas declaraciones no han sido evaluadas por la Administración de Alimentos y Medicamentos de los Estados Unidos (FDA). Los productos de **Ideal Global™** no están destinados a diagnosticar, tratar, curar ni prevenir ninguna enfermedad.

Revisión y Modificaciones

Ideal Global™ Se reserva el derecho de modificar el Plan de Compensación en cualquier momento, conforme a las leyes aplicables y las políticas de la empresa.

Dado que **IDEAL GLOBAL™** se encuentra en proceso de lanzamiento, actualmente no dispone de datos históricos suficientes para proporcionar estadísticas confiables sobre ingresos. En caso de estar disponible, se publicará un Estado de Divulgación de Ingresos (IDS) por separado una vez que la empresa cuente con historial operativo suficiente. Este Plan de Compensación ha sido desarrollado en cumplimiento con las guías de la Comisión Federal de Comercio de los Estados Unidos (FTC), las regulaciones aplicables a suplementos alimenticios (FDA), estándares de evaluación bancaria y las mejores prácticas de la Asociación de Venta Directa (DSA).

El éxito con **IDEAL GLOBAL™** es el resultado sólo del arduo trabajo, la dedicación y el liderazgo.

Descargo de responsabilidad:

Ideal Global™ No se garantizan ingresos. Las ganancias dependen del esfuerzo individual, el desarrollo de clientes, las condiciones del mercado y la actividad de ventas.

Ideal Global no garantiza ingresos ni resultados financieros. Consulte la Divulgación de Ingresos vigente para información adicional.

Estas declaraciones no han sido evaluadas por la Administración de Alimentos y Medicamentos. Este producto no está destinado a diagnosticar, tratar, curar o prevenir ninguna enfermedad.

